

Leadoo är en konverteringsplattform som **omvandlar dina passiva webbplatsbesökare till aktiva leads och konkreta affärsmässiga resultat.**

Genom engagerande konverteringsverktyg, kraftfull personalisering, företagsidentifiering, kartläggning av besökares köpresor, notifieringar till säljare och integrationer till CRM är Leadoo **definitivt en komplett konverteringsplattform.**

+74%

är den genomsnittliga ökningen av konverteringsgraden som 800 kunder såg under sina första 12 månader med Leadoo

[\[läs rapporten här\]](#)

Problemet vi löser

Då närmare 83% av alla köpbeslut fattas online har möjligheterna för webbplatskonverteringar aldrig varit större. Men de flesta är passiva förstagångsbesökare som inte är redo att köpa. I genomsnitt lämnar **98% av besökare webbplatsen utan att konvertera**. De **låga konverteringar kan påverka företagets resultat negativt**. Därför har vi tagit oss an uppdraget att **hjälpa marknad-och säljteam öka konvertering på sin webbplats**.

Mätbar och kvalitativ trafik blir allt dyrare för marknadsförare:

- Ökad konvertering är det mest effektiva sättet att hålla antalet leads på konstant hög nivå
- Samtidigt som det bidrar till ett begränsat slöseri av marknadsaktiviteter

Därför kan en **hög konverteringsgrad öka intäkterna och effektiviteten**.

Leadoo tillhandahåller alla nödvändiga verktyg och insikter som behövs för att:

- ✓ **Identifiera webbplatsbesökare**
- ✓ **Anpassa information utefter deras steg i köpresan**
- ✓ **Aktivera webbplatsbesökare i rätt stund, på rätt plats**
- ✓ **I slutändan konvertera fler webbplatsbesökare till kunder**

Leadoo hjälper dig med:



Omvandla passiva webbplatsbesökare till konkreta affärsresultat



Förse ditt marknadsteam med insikter och data som hjälper säljteamet



Skapa engagerande och personliga upplevelser för dina webbplatsbesökare



Integrera med din e-post och CRM för omedelbara notifikationer



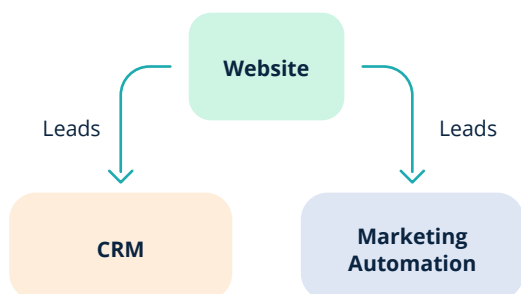
Få insyn i vilka som besöker din webbplats och vad de är intresserade av



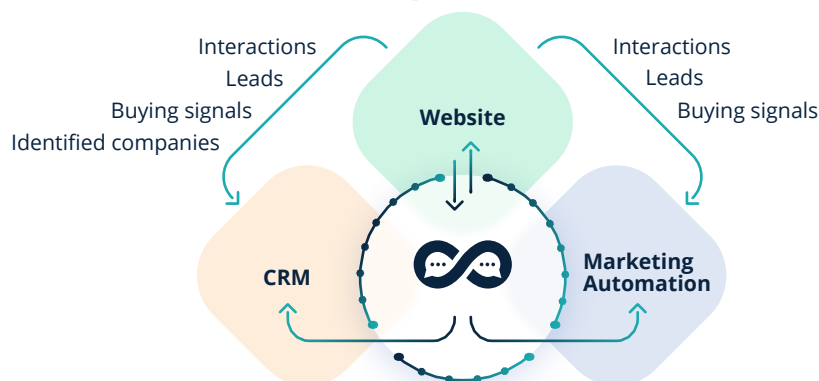
Förvandla din webbplats till din bäst presterande säljare

Hur Leadoo effektiviserar marknadsföring och försäljning:

Gamla sättet



Nya sättet



En typiskt Leadoo resa

Vecka 4 - 6:

- Våra konverteringsexperten onboardar dig och utbildar dig.
- Vi integrerar Leadoo med dina system
- Vi bygger skräddarsydda konverteringsverktyg och skapar innehåll baserat på dina insikter om din webbplats, industri, utmaningar och din målsättning.

Månad 3:

- Efter 3 månader ser kunder ofta märkbara förbättringar i engagemangsnivån på sin webbplats.
- Tillsammans med företagsidentifiering förbättras användarupplevelsen på webbplatsen och effektiviserar marknadsföringen. Månatliga möten med Leadoo experter maximerar prestandan och ger dig fler insikter.

Månatliga möten med Leadoo experter maximerar prestandan och ger dig fler insikter.

Månad 6:

- Du har nu byggt upp en betydligt tydligare bild av köpresan på din webbplats genom insikterna från Leadoo.
- Baserat på den årliga siffror har konverteringen nu ökat med + 30%.

Månad 12:

- Med en hög prestanda från alla optimeringsmöten med din dedikerade konverteringsexpert går vi nu in test- och inlärningsfas.
- För fler än 800 Leadoo kunder var det just här konverteringen på webbplatsen hade ökat med 74%.

*Typisk resa med Leadoo och stöd från våra experter för Pro-kunder. [Se prenumeration och priser här](#)

Varför företag litar på Leadoo:

Vad våra kunder säger:

Jag kunde inte vara nöjdare med servicen från teamet, upplärningen och förståelsen för våra problem och möjligheter, ända fram till att gå live. Sedan vi gick live har 75 % av alla kvalificerade leads från fastighetsägare kommit in via Leadoo.

Adam Graver - Head of Performance Marketing - Lomond Group



Vi startade nyligen samarbete med Leadoo och jag är positivt överraskad över hur bra de har hanterat de första veckorna och månaderna, från första säljsamtal, demo, förhandlingar, upplärning och till sist överlämning till Customer Success. Som kund har jag regelbundet fått snabba uppdateringar och svar på mina frågor, vilket ger mig en känsla av att verkligen vara omhändertagen.

Milla Ikonen - CMO - Valamis

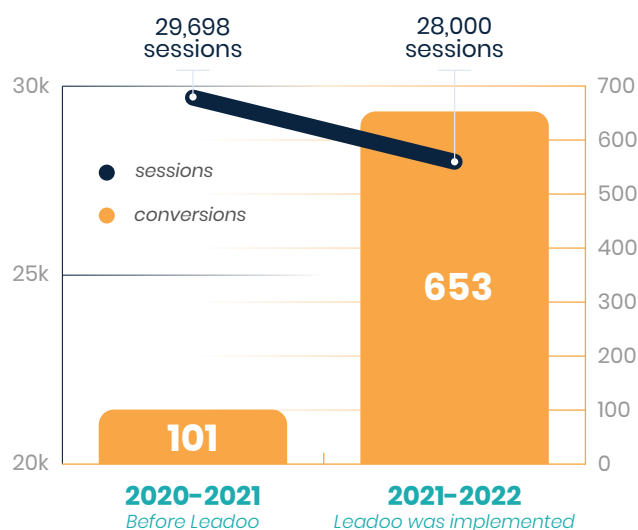


Resultat vi levererar:

Att driva kvalitativ trafik till webbplatsen blir allt dyrare och i många fall svårare att generera. Våra kunder ser i genomsnitt en konverteringsökning med 74% efter att ha gått med på Leadoo resan, vilket ofta leder till fler konverteringar - oavsett trafiknivåer.

Här kan du själv se hur en **546% ökning av konverteringsgrad ledde till att vår kund D-Tech med än sexdubblade sina årliga konverteringar**, trots att de minskade i trafik under de kommande 12 månader efter de implementerat Leadoo på sin webbplats. [Läs D-Tech caset här.](#)

Vi tror på att konverteringar, inte trafiken, är nyckeln till en framgångsrik marknadsföring. Därför är vi den definitiva konverteringsplattformen.



Recensioner

G2

★★★★★ 4.8

Capterra

★★★★★ 4.7

GetApp

★★★★★ 4.7

(Korrekt i skrivandets stund/Senast uppdaterad juli 2023)